



Als Vertriebsprofi sind Sie stolz auf Ihre Erfolge? Sie begeistern sich für innovative Technik und finden, jeder sollte sein Zuhause smart machen können? Dann ergreifen Sie mit uns die exzellenten Erfolgchancen im Wachstumsmarkt Smart Home und gestalten den Vertrieb von Homematic IP im stationären Einzelhandel aktiv mit!

## Account Manager Retail - Region Süd-West (m/w/d) Stationärer Handel - Smart Home

### Das sind Ihre Aufgaben bei uns

- Als Account Manager Retail sind Sie verantwortlich für den Vertrieb von Homematic IP Produkten in Ihrer Region, mit dem Schwerpunkt auf stationäre Elektronikhändler sowie Baumärkte (Kanäle DIY & Buying Groups), wie unter anderem Bauhaus, expert oder Euronics.
- Sie betreuen Bestandskunden und tragen Verantwortung für den Ausbau der Kundenbeziehung. Darüber hinaus akquirieren Sie Neukunden und betreuen den gesamten operativen Vertriebsprozess - von der Lead-Generierung über die Lösungsberatung bis zum erfolgreichen Geschäftsabschluss.
- Durch eine regelmäßige Vor-Ort-Betreuung bauen Sie langfristige und nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf.
- Verkaufstrainings, Messen und Kundenveranstaltungen runden Ihr Aufgabenfeld ab.

### Das bringen Sie mit

- Begeisterung für innovative Technik rund um Smart Home, IoT, Sicherheit und Energieeffizienz
- Kaufmännischer Berufsabschluss (oder vergleichbar) und mehrjährige Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger Elektronikprodukte im Außendienst
- Erfolgsorientierte, eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet (idealerweise im PLZ Raum 70, 71, 75), eine gültige Fahrerlaubnis (Klasse B) und ausgeprägte Reisebereitschaft

### Das erwartet Sie

- Ein attraktives, leistungsorientiertes Gehalt bei einem der Taktgeber im Smart Home Markt
- Schnelle Produktentwicklungszyklen, die Ihre Vertriebsaktivitäten befeuern
- Eine strukturierte und sorgfältige Einarbeitung für Ihren optimalen Start
- Jährliche Mitarbeitergespräche inkl. Gehaltsprüfung und Weiterbildungsbedarf, Firmenwagen, Smartphone, Tablet und Notebook, Teamevents, Firmenfitness und vieles mehr

### Das ist eQ-3

Wir sind Smart-Home-Enthusiasten aus Ostfriesland. Unser Thema ist das Internet of Things und die Frage, wie wir in Zukunft wohnen werden. Als ELV-/eQ-3-Gruppe sind wir seit mehr als 40 Jahren Trendsetter und Marktführer im Bereich Home Control. Inhabergeführt und finanziell unabhängig verfolgen wir eine langfristig ausgelegte Unternehmensstrategie. Unsere Produkte sind ziemlich cool - unser Miteinander ist umso persönlicher.

Wir wachsen und sind trotz Corona auf der Suche nach smarten Köpfen!  
Aktuelle Hinweise zu unserem Bewerbungsprozess finden Sie auf der Startseite unserer Karriereseite.

### [Online bewerben](#)